



**TECNICAS REUNIDAS**

**RESULTADOS PRIMER TRIMESTRE  
Enero – Marzo 2016**

**ÍNDICE:**

- 1. Principales magnitudes**
  - 2. Cartera**
  - 3. Cuenta de resultados consolidada**
  - 4. Balance consolidado**
- ANEXO: Comunicaciones a la CNMV**

## 1. PRINCIPALES MAGNITUDES

### Principales Magnitudes 1T 2016

- Cifra de adjudicaciones de € 1.015 millones
- Cartera de €12.037 millones, un 42% superior a la de 1T 2015
- 16% de crecimiento en ventas hasta los € 1.051 millones
- Resultado Operativo de €42 millones y Beneficio Neto de € 30 millones
- Balance sólido: Posición de caja neta de € 541 millones a 31 de marzo 2016
- Dividendo 2015 a ser pagado en 2016: €75 millones

### Guidance 2016:

- Ventas: crecimiento hasta un rango de €4.300 millones a €4.600 millones, (partiendo desde el nivel record de 2015)
- Margen EBIT en torno al 4%
- Compromiso de continuidad en la distribución de dividendos

Los resultados del primer trimestre 2016 están en línea con lo anunciado para el 2016. La inestabilidad global del sector del petróleo y el gas impacta la inversión mundial hasta unos niveles nunca vistos en los últimos 30 años. Sin embargo, Técnicas Reunidas (TR) consiguió incrementar su cartera en 2014 y 2015 y la mantuvo estable en el primer trimestre de 2016 hasta los € 12.037 millones, lo que garantiza el crecimiento a futuro. Las adjudicaciones, por un valor de € 1.015 millones, incluyen un proyecto de refino en México y un proyecto de generación de electricidad en Finlandia. Ambos proyectos son estratégicos para la compañía, en regiones y tecnologías donde TR está enfocada.

Las ventas de la compañía crecieron un 16% hasta los € 1.051 millones, dando continuidad al crecimiento del 33% registrado en 2015 frente a 2014. El EBIT fue de €42 millones, con un margen operativo del 4%, en línea con lo anunciado por la compañía y el Beneficio Neto alcanzó €30 millones. A 31 de marzo de 2016, la posición de caja neta era de € 541 millones.

Juan Lladó, Consejero Delegado de Técnicas Reunidas, manifestó:

*“El ejercicio 2015 fue un año de entrega de proyectos, con casi USD 7.000 millones satisfactoriamente ejecutados para nuestros clientes (Tüpras, Lukoil, Shah Gas, Total, Gran Chaco, Petrokemya, Kemya y las primeras unidades de Sadara). En el primer trimestre de 2016, el proyecto de Yara en Australia inició la fase de comisionado y la compañía boliviana YPFB, aceptó la planta de Cochabamba en Bolivia. Durante el resto del año, entregaremos las unidades pendientes del proyecto de Sadara, la planta de energía de Nodo Sur, el proyecto de Total en Bélgica y la mejoradora en Canadá.*”

En relación a la ejecución del proyecto de la mejoradora para CNRL, nos hemos comprometido a terminar el proyecto en los términos acordados con el cliente. El proyecto está progresando a buen ritmo dentro del plazo, aprovechando que en esta época del año las jornadas de trabajo son más largas.

La compañía confía en la solidez de la cartera. Actualmente, más del 60% de la misma está concentrada en Oriente Medio, una región que conocemos muy bien, y en clientes recurrentes y haciendo uso de tecnologías en las que TR es experta. Esta cartera asegura una fuerte visibilidad para los próximos años. En el corto y medio plazo nos centraremos en ejecutar satisfactoriamente esta cartera, para extraer de ella todo su valor.

Nuestra lista de oportunidades está altamente concentrada en Oriente Medio, donde las inversiones previstas se sustentan en fuertes fundamentales. El pronóstico de Técnicas Reunidas es positivo para 2016 y 2017, a pesar de la contracción en la inversión global de petróleo y gas”.

PRINCIPALES MAGNITUDES Enero - Marzo	1T 2016 € millones	1T 2015 € millones	Var. %	Año 2015 € millones
Cartera	12.037	8.454	42%	12.136
Ingresos Ordinarios	1.051	906	16%	4.188
EBITDA	47	49	-4%	105
<i>Margen</i>	4,5%	5,4%		2,5%
EBIT	42	45	-7%	86
<i>Margen</i>	4,0%	5,0%		2,1%
Beneficio Neto	30	38	-20%	60
<i>Margen</i>	2,9%	4,2%		1,4%
Posición Neta de Tesorería	541	570	-5%	533

## 2. CARTERA

	Project	Country	Client	Estimated Delivery
Refining and Petrochemical	Al Zour refinery	Kuwait	KNPC	2019
	Minatitlán refinery	Mexico	Pemex	2019
	Westlake petrochemical complex	EEUU	Sasol	2018
	Heroya Industrial Park	Norway	Yara Norge AS	2018
	RAPID refinery	Malaysia	Petronas	2018
	Talara refinery	Peru	Petroperu	2018
	Sturgeon refinery	Canadá	North West Redwater Partnership	2017
	Star refinery	Turkey	SOCAR	2017
	Jazan refinery	Saudi Arabia	Saudi Aramco	2017
	Antwerp refinery	Belgium	Total	2016
	Sadara	Saudi Arabia	Saudi Aramco/Dow Chemical	2016
	Refining units Cochabamba and Santa Cruz*	Bolivia	YPFB Refinación S.A.	-
	TAN project*	Australia	Yara Int./Orica Lim./Apache Corp.	-
	Volgograd refinery*	Russia	Lukoil	-
Upstream & Gas	Fadhili	Saudi Arabia	Saudi Aramco	2019
	GT5	Kuwait	KNPC	2019
	GASCO	United Arab Emirates	ADNOC / Total / Shell	2018
	Hail Field Development	United Arab Emirates	ADOC	2017
	Jazan IGCC	Saudi Arabia	Saudi Aramco	2017
	Touat gas field	Algeria	GDF Suez / Sonatrach	2017
Power	Oil sands	Canadá	Canadian Natural Resources	2016
	Turów	Poland	Polska Grupa Energetyczna	2019
	Kilpilahti	Finland	Neste / Veolia / Borealis	2018
	Fort Hills	Canada	Suncor/Total/Teck	2017
	Los Mina	Dominican Republic	AES Dominicana	2017
	Ashuganj	Bangladesh	Ashuganj Power Station Company	2017
	Nodo Energetico del Sur	Peru	Enersur	2016

\* Project in mechanical completion or carrying out services for the start up phase of the plant

### Cartera a 31 de Marzo de 2016

A finales de marzo de 2016, la cartera de pedidos de Técnicas Reunidas alcanzó € 12.037 millones, frente a € 8.454 millones al cierre del marzo 2015, lo que representa un incremento interanual del 42%.

Los proyectos de petróleo y gas representaron un 95% del total de la cartera, mientras que a la división de energía le correspondió un 5%.

Adjudicaciones del primer trimestre:

- Técnicas Reunidas fue seleccionada por Pemex Transformación Industrial, para la segunda fase de la ejecución del proyecto diésel ultra bajo azufre en la refinería General Lázaro Cárdenas de Minatitlán, México, por un importe de USD 800 millones.

Esta fase incluye la ingeniería, aprovisionamiento, construcción y puesta en marcha de dos nuevas unidades de refino, una hidrodesulfuradora de diésel y una planta de recuperación de azufre, así como modificaciones en una unidad

hidrodesulfuradora existente, los servicios auxiliares correspondientes y la integración de las instalaciones fuera de los límites de batería para estas plantas.

- Kilpilahti Power Plant Ltd, sociedad participada al 40% por Neste, 40% por Veolia y 20% por Borealis, seleccionó a Técnicas Reunidas para la ejecución del contrato de diseño y construcción de una nueva planta de generación de energía eléctrica y vapor que abastecerá a la refinería de Neste y el complejo petroquímico de Borealis en Porvoo, Finlandia.

El contrato cubre los servicios de ingeniería, aprovisionamientos, construcción y puesta en marcha de la instalación hasta operación comercial. La planta de generación consistirá en la instalación de tres generadores de vapor y una turbina de vapor. El sistema principal de generación de vapor está basado en una caldera de lecho fluido circulante (CFB en sus siglas en inglés) y dos calderas convencionales.

Se prevé que la planta entre en producción a mediados de 2018. El valor del contrato para TR es de € 270 millones.

### 3. CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA Enero - Marzo	1T 2016 € millones	1T 2015 € millones	Var. %	Año 2015 € millones
<b>Ingresos Ordinarios (Ventas)</b>	<b>1.051,3</b>	<b>905,9</b>	<b>16,0%</b>	<b>4.187,9</b>
Otros ingresos	1,0	1,3		7,5
<b>Ingresos totales</b>	<b>1.052,3</b>	<b>907,2</b>	<b>16,0%</b>	<b>4.195,4</b>
Aprovisionamientos	-676,9	-601,9		-3.019,9
Costes de Personal	-147,6	-136,9		-543,9
Otros gastos de explotación	-180,7	-119,3		-526,3
<b>EBITDA</b>	<b>47,1</b>	<b>49,1</b>	<b>-4,1%</b>	<b>105,3</b>
Amortización	-5,0	-3,7		-19,3
<b>EBIT</b>	<b>42,2</b>	<b>45,4</b>	<b>-7,2%</b>	<b>86,0</b>
Resultado financiero	0,2	4,9		1,5
Resultado por puesta en equivalencia	-1,5	0,3		-5,2
<b>Beneficio antes de impuestos</b>	<b>40,9</b>	<b>50,6</b>	<b>-19,3%</b>	<b>82,3</b>
Impuesto sobre las ganancias	-10,6	-12,7		-22,2
<b>Beneficio del Ejercicio</b>	<b>30,2</b>	<b>38,0</b>	<b>-20,4%</b>	<b>60,2</b>

### 3.1 INGRESOS ORDINARIOS

DESGLOSE DE INGRESOS Enero - Marzo	1T 2016 € millones	%	1T 2015 € millones	%	Var. %	Año 2015 € millones
Petróleo y Gas	911,8	86,7%	785,1	86,7%	16,1%	3.744,4
Generación de Energía	86,3	8,2%	93,6	10,3%	-7,8%	320,8
Infraestructuras e Industrias	53,3	5,1%	27,2	3,0%	95,9%	122,7
<b>Ingresos Ordinarios (Ventas)</b>	<b>1.051,3</b>	<b>100%</b>	<b>905,9</b>	<b>100%</b>	<b>16,0%</b>	<b>4.187,9</b>

En 1T 2016, las ventas netas crecieron un 16,0% hasta € 1.051,3 millones, como resultado de la ejecución de cartera.

Petróleo y Gas: Los ingresos de esta división crecieron un 16,1% y alcanzaron € 911,8 millones en 1T 2016. Los ingresos de petróleo y gas representaron la gran mayoría de la facturación, apoyadas por la división de Refino y Petroquímica que es la actividad con mayor contribución.

- Refino y Petroquímica: Los proyectos que más contribuyeron a las ventas fueron los siguientes: Talara para Petroperu (Peru), RAPID para Petronas (Malasia), STAR para SOCAR (Turquía), Sturgeon para North West Redwater (Canadá) y Jazan para Saudi Aramco (Arabia Saudita).
- Producción y Gas Natural: Los proyectos que más contribuyeron a la facturación fueron: el proyecto de Jazan de GICC para Saudi Aramco (Arabia Saudita), el proyecto de GASCO para ADNOC/Total/Shell (EAU) y Touat para GDF Suez/Sonatrach (Argelia).

Generación de Energía: Las ventas de la división de energía descendieron desde € 93,6 millones en 1T 2015, hasta € 86,3 millones en 1T 2016. Esta caída fue debida a una menor contribución de los nuevos proyectos adjudicados en 2014, ya que algunos de ellos están cerca de ser terminados. En 1T 2016, los proyectos con mayor contribución a las ventas fueron: la planta de cogeneración para Fort Hills (Canadá), el ciclo combinado de Los Mina para AES Dominicana (República Dominicana) y el ciclo combinado para Ashuganj Power Station Company (Bangladesh).

Infraestructuras e Industrias: en 1T 2016, los ingresos de esta división crecieron un 95,9% hasta € 53,3 millones.

### 3.2 BENEFICIO OPERATIVO Y BENEFICIO NETO

BENEFICIO OPERATIVO Y NETO Enero - Marzo	1T 2016 € millones	1T 2015 € millones	Var. %	Año 2015 € millones
EBITDA	47,1	49,1	-4,1%	105,3
Margen	4,5%	5,4%		2,5%
EBIT	42,2	45,4	-7,2%	86,0
Margen	4,0%	5,0%		2,1%
Beneficio Neto	30,2	38,0	-20,4%	60,2
Margen	2,9%	4,2%		1,4%

DESGLOSE EBIT Enero - Marzo	1T 2016 € millones	1T 2015 € millones	Var. %	Año 2015 € millones
Beneficio Operativo de las Divisiones	65,0	64,9	0,0%	167,0
Costes no asignados a Divisiones	-22,8	-19,5	16,9%	-80,9
Beneficio de explotación (EBIT)	42,2	45,4	-7,2%	86,0

RESULTADO FINANCIERO Enero - Marzo	1T 2016 € millones	1Q 2015 € millones	Año 2015 € millones
Resultado financiero*	-0,4	1,8	1,1
Ganancias/ pérdidas moneda extranjera	0,6	3,1	0,4
<b>Resultado financiero neto</b>	<b>0,2</b>	<b>4,9</b>	<b>1,5</b>

\* Ingresos financieros menos gastos financieros

El EBIT de 1T 2016 fue de €42,2 millones, con un margen operativo del 4%, en línea con los resultados anticipados por la compañía. Este margen EBIT es el resultado de la ejecución de alta calidad de TR y de un reconocimiento de márgenes prudente.

El beneficio neto fue de € 30,2 millones, afectado por un menor resultado financiero:

- El resultado financiero neto se redujo desde € 4,9 millones en 1T 2015 hasta € 0,2 millones en 1T 2016. Este recorte fue principalmente debido a unas menores ganancias en transacciones de moneda extranjera y a una menor remuneración de la caja neta.

En 1T 2016, el impuesto sobre las ganancias de la compañía fue de € 10,6 millones. Esta cifra representa una tasa efectiva del 26,0%.

#### 4. BALANCE CONSOLIDADO

BALANCE DE SITUACION CONSOLIDADO 31 de Marzo	1T 2016 € millones	1T 2015 € millones	Año 2015 € millones
<b>ACTIVO</b>			
Inmovilizado material e inmaterial	128,8	116,0	130,0
Inversiones en asociadas	0,1	16,9	4,9
Impuestos diferidos	176,1	108,6	186,7
Otros activos no corrientes	44,3	16,5	23,4
<b>Activos no corrientes</b>	<b>349,3</b>	<b>258,0</b>	<b>345,0</b>
Existencias	21,6	20,9	21,7
Deudores	2.346,0	1.683,3	2.401,5
Otros activos corrientes	113,7	76,9	73,0
Efectivo y activos financieros	688,2	600,7	772,0
<b>Activos corrientes</b>	<b>3.169,5</b>	<b>2.381,9</b>	<b>3.268,3</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>3.518,8</b>	<b>2.639,9</b>	<b>3.613,2</b>
<b>PASIVO</b>			
<b>Fondos propios</b>	<b>428,7</b>	<b>394,8</b>	<b>397,5</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>129,3</b>	<b>76,8</b>	<b>187,6</b>
Deuda Financiera	102,9	22,9	157,7
Otros pasivos no corrientes	26,4	53,8	29,9
<b>Provisiones</b>	<b>46,1</b>	<b>32,0</b>	<b>31,2</b>
<b>Pasivos corrientes</b>			
Deuda Financiera	44,4	7,9	81,8
Proveedores y otras cuentas a pagar	2.601,2	1.828,0	2.611,3
Otros pasivos corrientes	269,0	300,5	303,8
	<b>2.914,7</b>	<b>2.136,3</b>	<b>2.996,9</b>
<b>Total Pasivos</b>	<b>3.090,1</b>	<b>2.245,1</b>	<b>3.215,7</b>
<b>TOTAL FONDOS PROPIOS Y PASIVOS</b>	<b>3.518,8</b>	<b>2.639,9</b>	<b>3.613,2</b>

FONDOS PROPIOS 31 de Marzo	1T 2016 € millones	1T 2015 € millones	Año 2015 € millones
Capital, ganancias acumuladas, resultado del ejercicio	528,1	570,3	597,0
Autocartera	-74,4	-73,4	-74,2
Reservas de cobertura	-28,8	-105,2	-93,2
Dividendo a cuenta	0,0	0,0	-35,8
Intereses minoritarios	3,8	3,0	3,7
<b>FONDOS PROPIOS</b>	<b>428,7</b>	<b>394,8</b>	<b>397,5</b>

<b>POSICION NETA DE TESORERÍA</b> 31 de Marzo	<b>1T 2016</b> € millones	<b>1T 2015</b> € millones	<b>Año 2015</b> € millones
Activos corrientes menos efectivo y activos financieros	2.481,3	1.781,2	2.496,2
Pasivos corrientes menos deuda financiera	-2.870,3	-2.128,4	-2.915,1
<b>CAPITAL CIRCULANTE NETO</b>	<b>-389,0</b>	<b>-347,2</b>	<b>-418,9</b>
Activos financieros corrientes	62,6	66,6	63,2
Efectivo y otros medios líquidos	625,7	534,1	708,8
Deuda financiera	-147,3	-30,8	-239,5
<b>POSICION NETA DE TESORERÍA</b>	<b>540,9</b>	<b>569,9</b>	<b>532,6</b>
<b>Tesorería neta + capital circulante neto</b>	<b>151,9</b>	<b>222,7</b>	<b>113,7</b>

- A finales de marzo 2016, los fondos propios de la compañía fueron € 428,7 millones, cifra superior a la de marzo 2015 y de diciembre 2015, debido a un menor impacto negativo de la reserva de cobertura.
- La posición de caja neta cerró en € 540,9 millones, similar a la cifra de finales de 2015, en línea con lo esperado por la compañía.
- En diciembre de 2015, el Consejo de Administración aprobó un dividendo ordinario de € 0,667 por acción (€ 35,8 millones) a cargo de los resultados de 2015 y que fue pagado el 12 de enero de 2016. En febrero, la compañía anunció un dividendo complementario de € 0,7289 por acción (€ 39,2 millones) a cargo de los resultados de 2015, para ser pagado en julio 2016. En consecuencia, el dividendo total a ser pagado en 2016, a cargo de los resultados de 2015, será de € 75 millones, lo que representa la misma cantidad que los dividendos pagados en 2015.

**ANEXO: COMUNICACIONES A LA CNMV HECHOS RELEVANTES Y OTRAS COMUNICACIONES**

En el primer trimestre de 2016, la compañía comunicó a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) los siguientes hechos relevantes:

- En relación al contrato de liquidez firmado con Santander Investment Bolsa, Sociedad de Valores, SAU, la compañía comunicó información sobre las operaciones realizadas durante el segundo trimestre:

RESUMEN			
	Títulos	Importe (€)	Cambio Medio
Saldo inicial	74.196	1.667.327	
Compras	1.926.767	-75.649.735,37	39,37
Ventas	-1.918.414	75.363.619,97	39,37
Saldo final	82.549	1.381.211,34	

- La compañía anunció un avance de resultados correspondiente al ejercicio 2015 que serán publicados el 29 de febrero de 2016. La compañía estima que las cifras más significativas estarán en el entorno de:

Cartera: € 12.100 M

Ventas: € 4.180 M

EBIT: 86 M€

Beneficio Neto: € 60 M

Posición de Caja Neta: € 530 M

El Beneficio Neto de 2015 recoge el impacto de los sobrecostes extraordinarios que se han producido en el proyecto de la Mejoradora de Alberta en Canadá para Canadian Natural Resources Limited (CNRL). La ejecución de este proyecto se ha visto influida por factores específicos de la región de Alberta, relacionados con la inestabilidad de la industria del petróleo provocada por la reducción drástica de su precio. Las principales causas son:

- Mayor retraso del esperado en la entrega de los últimos módulos.
- Trabajos excepcionales en el emplazamiento para completar esos módulos antes de su montaje.
- El alto coste de los planes correctivos y de aceleración derivados de los altos precios de la mano de obra en Canadá, así como una productividad inferior a la habitual provocada por las circunstancias actuales de mercado.
- Una concentración de trabajo superior a la esperada, bajo las condiciones del invierno en Canadá, para poder cumplir con el compromiso de TR de finalizar el proyecto en Junio 2016.

La prioridad de Técnicas Reunidas con sus clientes es finalizar los proyectos de acuerdo a los términos comprometidos y mantener su reputación como contratista fiable y de calidad ante clientes y principales subcontratistas. Así, TR ha decidido tomar las medidas necesarias para entregar la planta a CNRL el próximo Junio 2016 y absorber los costes asociados.

El resultado registrado a 31 de diciembre de 2015 por este proyecto refleja, de acuerdo con la normativa contable, los costes adicionales esperados para completar la planta.

#### Estimaciones para el año 2016

Técnicas Reunidas quiere reafirmar a sus inversores que su cartera actual, que incluye otros proyectos en Canadá, se está ejecutando de manera satisfactoria. El alto nivel de adjudicaciones recientes, el continuo volumen de ofertas a las que se presenta la compañía, unido a su capacidad de ejecución, garantizan un crecimiento rentable. Así, las estimaciones actuales de los principales indicadores financieros para 2016 son las siguientes:

Ventas dentro de un rango de entre €4.300 M y € 4.600 M, superior a la cifra record de 2015.

Margen EBIT en torno a 4%.

Continuidad en la distribución de dividendos.

Con 55 años de experiencia en la industria, Técnicas Reunidas tiene acreditada su capacidad de evaluar los riesgos asociados a los proyectos. En las condiciones de mercado actuales, TR considera prudente adoptar una política de reconocimiento de márgenes más conservadora, e incrementar el nivel de contingencias en los proyectos. Este nivel de márgenes con mayores contingencias ofrece una mayor protección frente a desviaciones potenciales.

#### TR en el entorno actual

La inestabilidad global del sector del petróleo está generando una fuerte presión en toda la cadena de valor, con un impacto en la inversión mundial hasta unos niveles nunca vistos en los últimos 30 años. No obstante, la solidez del negocio de TR, su experiencia y métodos, la diversificación de productos y de geografías, así como la recurrencia de sus clientes, explican el importante volumen de adjudicaciones conseguido, pese al deterioro de los precios del petróleo.

Juan Lladó, Consejero Delegado de Técnicas Reunidas, manifiesta:

“En los últimos diez años, desde nuestra salida a bolsa, Técnicas Reunidas ha pasado de ser una compañía mediana pero con unas credenciales técnicas muy elevadas, a convertirse en uno de los líderes mundiales de nuestra industria. A día de hoy, disfrutamos de una gran reputación por la calidad de nuestra ingeniería y ejecución. Esta confianza la acredita la cartera record que la compañía ha conseguido contratar durante la crisis actual. Nuestra prioridad actual, es ejecutar los proyectos en cartera en plazo, calidad, y de forma rentable, así como fortalecer las relaciones con los clientes, tanto nuevos como

existentes. Confiamos plenamente en lograr estos objetivos que nos permiten asegurar a nuestros accionistas una distribución de dividendos estable.”

- En febrero, la compañía comunicó a la CNMV que el Consejo de Administración decidió proponer en la Junta General de Accionistas un dividendo complementario de € 0,7289 por acción, a cargo de los resultados de 2015. El dividendo total de 2016, a cargo de los resultados 2015, será de € 75 millones.
- El Consejo de Administración de la Sociedad, a propuesta de su Comisión de Nombramientos y Retribuciones, aprobó por unanimidad el nombramiento por cooptación de D<sup>a</sup>. Petra Mateos-Aparicio como consejera independiente, así como su nombramiento como miembro de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, en sustitución de D. Antonio de Hoyos González, que ha dimitido como consejero y como miembro de dicha Comisión.
- Kilpilahti Power Plant Ltd, sociedad participada al 40% por Neste, 40% por Veolia y 20% por Borealis, seleccionó a Técnicas Reunidas para la ejecución del contrato de diseño y construcción de una nueva planta de generación de energía eléctrica y vapor que abastecerá a la refinería de Neste y el complejo petroquímico de Borealis en Porvoo, Finlandia.

La planta de generación está compuesta por tres generadores de vapor con una capacidad total de 600 t/h y una turbina de vapor de 40 MW de potencia. El sistema principal de generación de vapor está basado en una caldera de lecho fluido circulante (CFB en sus siglas en inglés) que utilizará asfalteno como combustible principal y dos calderas convencionales en base a diversos combustibles líquidos y gaseosos disponibles en refinería. La instalación cumplirá con los últimos estándares en regulaciones ambientales, incluida la Directiva de Emisiones Industriales (IED) de la Comisión Europea.

La inversión total de la instalación ronda los € 400 millones, de los cuales € 270 millones corresponden al contrato de Técnicas Reunidas, que cubre los servicios de ingeniería, aprovisionamientos, construcción y puesta en marcha de la instalación hasta operación comercial. Se prevé que la planta entre en producción a mediados de 2018.

Para TR este será su primer proyecto en Finlandia lo que amplía la presencia de la compañía en los países nórdicos tras la adjudicación por Yara en Noruega de una planta de ácido nítrico en 2014.

Neste es una compañía precursora en soluciones renovables y refino de petróleo. La compañía es la productora líder de diésel renovable a nivel mundial con una producción anual de más de 2 millones de toneladas. Es también la mayor productora de combustibles renovables a partir de desechos y residuos.

Veolia, con más de 174.000 empleados a nivel mundial, es un líder global en la gestión optimizada de recursos, incluyendo el diseño y suministro de soluciones de gestión del agua, residuos y energía. Veolia será responsable de la operación de la nueva instalación por los próximos 20 años.

Borealis es proveedor líder en soluciones de innovación en el campo de las poliolefinas, químicos básicos y fertilizantes. Con sede en Viena, Austria, la compañía tiene actualmente unos 6.500 empleados y opera en más de 120 países. Borealis tuvo en 2015 ingresos por valor de € 7.700 millones y un margen neto de € 988 millones.

- Técnicas Reunidas, fue seleccionada por Pemex Transformación Industrial para la segunda fase de la ejecución del proyecto diésel ultra bajo azufre en la refinería General Lázaro Cárdenas de Minatitlán, México, por un importe de unos USD 800 millones.

El alcance de esta fase incluye la ingeniería, aprovisionamiento, construcción y puesta en marcha de dos nuevas unidades de refino: hidrodesulfuradora de diésel (30.000 bpd), y planta de recuperación de azufre (150 tpd); así como modificaciones en una unidad hidrodesulfuradora existente, los servicios auxiliares correspondientes y la integración de las instalaciones fuera de los límites de batería para estas plantas.

Este proyecto forma parte de los planes de desarrollo y modernización que Pemex Transformación Industrial va a llevar a cabo, con inversiones por valor de USD 5.500 millones, como parte del “Proyecto de Calidad de Combustibles” en sus refinerías en todo el país para producir y suministrar diésel con un contenido máximo de azufre de 15 partes por millón (ppm), lo cual supone una reducción del 97% para cumplir con las normas ambientales. De igual manera, se mejorará la calidad del aire al reducir la emisión de gases de efecto invernadero en más de 12.000 toneladas anuales.

Estas obras tendrán un impacto muy positivo en las zonas donde se sitúan las refinerías generando unos 12.000 empleos directos y 31.000 indirectos.

El contrato se inició bajo la modalidad de libro abierto (“open book”) y se desarrolla en dos etapas. La primera de ellas, por un importe aproximado de USD 50 millones, se adjudicó a TR en Septiembre de 2014, incluyó la ejecución de un diseño básico extendido (FEED), la estimación detallada del coste de la inversión y la compra de algunos equipos de largo plazo de entrega.

La segunda fase es la adjudicada ahora y se trata de la ejecución del proyecto en la modalidad llave en mano, incluyendo ingeniería de detalle, suministro de equipos y materiales, construcción y puesta en marcha, con un importe estimado de USD 800 millones y con un plazo de ejecución de 36 meses.

Este proyecto da continuidad a la experiencia de TR en México, donde ya llevó a cabo otros importantes proyectos de refino para Pemex Transformación Industrial en esta misma refinería.

Pemex Transformación Industrial es la empresa subsidiaria de Petróleos Mexicanos encargada de los procesos industriales de refino. Petróleos Mexicanos, PEMEX, es la mayor empresa de México y una de las mayores empresas petrolíferas del mundo, que lleva a cabo toda la cadena productiva desde la exploración hasta la comercialización de los productos finales.

- En relación al contrato de liquidez firmado con Santander Investment Bolsa, Sociedad de Valores, SAU, la compañía comunicó información sobre las operaciones realizadas durante el tercer trimestre:

RESUMEN			
	Títulos	Importe (€)	Cambio Medio
Saldo inicial	82.549	1.381.211	
Compras	1.802.614	-50.982.060	28,28
Ventas	-1.803.453	50.984.775	28,27
Saldo final	81.710	1.383.926	